

今日は、私の仕事の好転体験をお伝えします。

私は、営業の仕事をしております。

キャリアの初期は、お客様の業績が好調だったこともあり、全社の売上30%を占めるなど、「独り勝ち」の成績を収めていました。

自分のやり方が正しく、これからも順調に成功していくだろうと思っていました。

転機は、ある時の担当変更です。新しい上司と気が合わず、パワハラを受けるようになったことです。

やることなすことを否定され、否定される恐怖で仕事が出来ない状態になりました。その後、上司が変わったものの、何かと責められることが多くなり、信頼関係を築くこともできず、お客様も、取引先を恫喝するようなタイプの人で、メール1本打つのも怖くなり、仕事がままならない状態にまでなってしまいました。

あだぎり先生に指摘されたのは、「私が「周りから責められてしまう」のは、私が被害者になることを望み、誰かを加害者にすることで、攻撃される状況を創り出す」そんなマインドブロックがあるという事でした。

成功を望んでいたはずなのに、潜在意識はかわいそうな失敗者を望んでいたとは、ショックでした。

あだぎり先生のお陰で、徐々に仕事への恐怖が減り、新しい成功を目指すようになりました。

それは、これまでの独り勝ちではなく、Win-Winの関係性です。意識の進化は、「依存、自立、共同創造」と進んで行きます。

過去の独り勝ちは「自立」の成功でした。自分のやり方で、自分だけが成功する。

これからは、お客様と共に成功する「共同創造」の世界で成功したい。

あだぎり先生のもとで、意識について学んでいくにつれ、新たなチャンスに恵まれるようになりました。

私の新しい客先は、20年来、何人もの担当者が通り詰めても全く受注に繋がらなかつたお客様だったり、30年前に大きなトラブルが起き、関係が冷え切つたお客様でした。

しかしながら、私が担当を務めるようになってから、お客様との関係が不思議なほど好転し、お客様の担当者が私の会社の為に奔走して、どちらの会社からも大口の受注を頂けるようになったのです。

今では、両社とも私の会社に無くてはならないお客様です。

新しい成功を体験できたことに感謝しています。今は、別のお客様と主従ではなく、対等な関係作りというチャレンジに取り組んでいます。キャリアの挫折は、私にとって大きな出来事でしたが、心の進化、新しい成功を体験する機会になりました。

どうもありがとうございました。